

SELECTAS[®] bietet Führungskräften und gut ausgebildetem Fachpersonal die Chance auf eine bessere berufliche Perspektive. Wir beraten Unternehmen verschiedenster Branchen und Größenordnungen bei der Besetzung von interessanten Positionen und können daher heute folgende Stellenausschreibung veröffentlichen:

Unser Klient ist weltweit der globale Marktführer in seiner Sparte bei der Herstellung von Schienenfahrzeugkomponenten und setzt mit seinen Entwicklungen die Benchmarks der Branche. Zum Ausbau der Vertriebsaktivitäten in Europa suchen wir im Auftrag unseres Klienten am **Standort München** einen proaktive/n

TECHNICAL SALES MANAGER (m/w)

Rail Technology

Ihr Profil

- Dipl.-Ing./Dr.-Ing. Maschinenbau/Fahrzeugtechnik
- Fundierte Kenntnisse in der Schienenverkehrstechnik, mindestens 3 Jahre
- Hohes technisches Verständnis
- Kundenorientierung
- Unternehmerisches Handeln
- Reisebereitschaft
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihr künftiges Aufgabengebiet

- Key Account Betreuung (ein OEM)
- Ausbau der Kundenbeziehungen
- Schnittstelle und Leitung der Projekte von Anfrage bis Serienreife
- Vertragsverhandlungen, Mitwirkung bei der Erstellung des Pflichtenheftes
- Abschätzung von Zusatzanforderungen und Spezifizierung bei Angebotslegung
- Risikoerkennung, Risikobewertung und Gegensteuerung
- Beobachtung des Mitbewerbs, Mitbewerbsanalysen

Unser Klient bietet eine abwechslungsreiche, verantwortungsvolle Tätigkeit in einem interessanten, internationalen Arbeitsumfeld mit ausgezeichnetem Betriebsklima und guten Weiterbildungsmöglichkeiten. Außertarifliche Dotierung.

Wenn wir genau Sie mit diesem Stellenangebot angesprochen haben, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe der Referenznummer: „11.007HP“. Interviews finden in München statt.